

CÉSAR ALEJANDRO CUMSILLE SEPÚLVEDA

BUSINESS DEVELOPER | TECHNICAL BDR & OUTBOUND SPECIALIST

Chile (Disponibilidad de traslado y Trabajo Remoto) • ale@cumsille.tech • +56 9 8830 6474 • [linkedin.com/in/alejandro-cumsille](https://www.linkedin.com/in/alejandro-cumsille) • github.com/alecumsille • Portafolio:cumsille.tech/portfolio/

RESUMEN PROFESIONAL

Desarrollador de Negocios y BDR Técnico con mentalidad emprendedora y experiencia fundando y liderando el desarrollo tecnológico de soluciones comerciales B2B (ERPs, portales de clientes y automatizaciones). Experiencia directa en ventas consultivas, fidelización de clientes y gestión de cuentas comerciales. Especialista en optimizar el embudo de ventas y prospección outbound mediante el diseño e implementación de flujos automatizados de extracción (Web Scraping), enriquecimiento y calificación de prospectos con Inteligencia Artificial. Capacidad única para alinear requerimientos comerciales complejos con integraciones de software de alto impacto.

HABILIDADES CLAVE (KEYWORDS ATS)

Estrategia Comercial: Ventas Consultivas B2B, Prospección Outbound, Calificación de Leads (BANT), Negociación, Cierre de Ventas, Relaciones Estratégicas.

Tecnología & Automatización: Python, Web Scraping (Playwright, Selenium), APIs, LLMs (Gemini, Claude, OpenRouter), SQLite, Bash, Git, Servidores (Oracle Cloud, DigitalOcean).

Herramientas de Ventas & CRM: Sales Navigator, Apollo.io, Lemlist, CRM (HubSpot / Salesforce), Secuencias de Correo Frío, Automatización de Outreach.

Dominio Financiero: Estructuras de Facturación, Procesamiento de Datos Financieros, Flujos de Caja, Conciliación de Cuentas, Sistemas ERP B2B.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Cumsille Systems Suite SpA (CSS SpA) (cumsille.tech) — Fundador & Consultor de Negocios B2B 2025 - Presente | Remoto (Chile)
Lidero la prospección outbound, calificación técnica y cierre de ventas consultivas B2B para soluciones personalizadas de automatización e ingeniería de datos de clientes corporativos.
Traduzco necesidades financieras y operativas de clientes en soluciones de software (ERPs y Data Pipelines), aumentando la eficiencia operativa del cliente en un 40% promedio.
Diseño y mantengo infraestructuras de software tolerantes a fallos montadas en servidores propios de Oracle Cloud y DigitalOcean, asegurando alta disponibilidad.

GoodTimes Producciones — Co-fundador e Implementador Comercial / ERP 2025 - Presente | Santiago, Chile
Gestiono relaciones comerciales B2B para el arriendo de equipamiento profesional y producción de eventos, construyendo alianzas sólidas con partners clave de la industria.
Diseñé e implementé el sistema ERP interno que integró la facturación automatizada, reportes PDF y un cotizador online en tiempo real, reduciendo el ciclo de venta en un 50%.
Establecí los procesos de cobros, contratos y conciliación de caja, optimizando el flujo de trabajo financiero y reduciendo el margen de error de facturación a 0%.

Viajes El Corte Inglés — Ejecutivo de Ventas y Sistemas Hasta Junio 2025 | Santiago, Chile
Lideré la prospección, el asesoramiento consultivo y el cierre de ventas de servicios complejos bajo alta presión operativa, superando constantemente las metas mensuales de facturación.
Operé sistemas complejos de reservas y bases de datos transaccionales, garantizando la integridad de los registros bajo rigurosos estándares de seguridad y calidad del servicio.
Gestioné la satisfacción y retención del cliente en la postventa mediante resolución proactiva de incidencias operativas y financieras.

PROYECTOS TECNOLÓGICOS DESTACADOS

Infraestructura Autónoma de Prospección ETL & Outbound B2B (Python, Asyncio, Playwright, LLMs, Bash)
Arquitecté e implementé bots asíncronos desplegados de forma autónoma en servidores cloud, los cuales ejecutan flujos continuos (24/7) de Web Scraping y limpieza de datos para prospección.
Integré modelos LLM para calificar prospectos y segmentar leads automáticamente en base a relevancia comercial, optimizando la alimentación de bases de datos para campañas en frío.

GatitoPro — App de Gestión y Control de Gastos con IA (cumsille.tech/gatitopro/) (Kotlin/Android, Flask, Turso, Claude API)
Desarrollé una app móvil de finanzas personales que integra un chat interactivo con la API de Claude para el procesamiento de lenguaje natural de gastos corporativos y personales, demostrando dominio en el análisis de egresos y facturación (core business de Mendel).

Nimarco ERP — Gestión Comercial y Facturación (nimarco.app/) (Python, Flask, SQLite, Oracle Cloud)
Desarrollé y desplegué en producción un ERP a medida que centraliza CRM, inventario, facturación y cotizaciones en PDF, automatizando el flujo comercial y la generación de propuestas de venta.

EDUCACIÓN Y CERTIFICACIONES

Analista Programador — INACAP Apoquindo

Certificado de Competencias para el Empleo (2026)